

DYGTIG OG ENGAGERET **SOUSCHEF**

SØGES TIL TØJEKSPERTEN AARHUS C

Sammen med din Sales Manager har du stor indflydelse på den daglige drift af butikken, og kan i høj grad præge din egen hverdag. Derfor lægger vi vægt på, at du er god til at planlægge og prioritere dine opgaver, og kan bevare overblikket i pressede situationer.

Med din positive, åbne og direkte personlighed motiverer, coacher og udvikler du dine medarbejdere, og inspirerer dem til at blive endnu bedre, så de yder deres bedste, og dermed sikrer, at dine kunder får en ekstraordinær oplevelse hver dag.

I tæt samarbejde med Sales Manager driver du butikken og sikrer de gode salgsresultater. Jeres fælles arbejdsopgaver og ansvar er bl.a:

- // At sikre at der bliver ydet den bedste kundeservice for vores kunder, hver gang
- // At sikre butikken er salgsklar, hver dag
- // Tilrettelægge butikkens daglige opgaver
- // Planlægningen af butikkens og kædens aktiviteter
- // Varemodtagelse
- // Merchandising; Trimme, optimere og vedligeholde butikken visuelt ud fra de retningslinjer, der er for kæden
- // Markedsføring på de sociale medier
- // At opbygge og bruge et bredt netværk til at sikre vores målsætninger

Jeres primære ansvarsområde er at løfte salget og det økonomiske resultat gennem fremragende ledelse og godt købmandskab.

Du skal være sulten efter at opnå succes i dit job, og for at få succes i jobbet er det afgørende, at du:

- // Har stor interesse for mode og brænder for vores koncept
- // Har fokus på den effektive drift og stræber efter at skabe gode resultater ved at være en god købmand
- // Igennem involvering af dit team søger efter nye måder hvorpå du kan optimere omsætningen i butikken, den daglige drift, personalets præstationer og udvikling.
- // Har en udpræget vindermentalitet
- // Har fuld fokus på salg og på kundeservice igennem dit engagement og ejerskab af butikken
- // Har høj energi og er bevidst om dit ansvar som Assistent Sales Manager

For at komme i betragtning til jobbet, er det derfor også en fordel, at du har erfaring indenfor detailbranchen, og at du gerne har erfaring med ledelse og coaching af medarbejdere.

Fortæl os lidt om dig selv og dine planer for fremtiden, så har vi måske jobbet til dig.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Casper Dahlin på tlf. 22 79 29 89.



KONTAKT:

Ansøgning, CV samt vellignende foto sendes til Casper Dahlin på mail cda@wagner.dk

Vi indkalder løbende til samtaler, og ansætter så snart vi har fundet den rette kandidat

ANSØGNINGSFRIST:

Hurtigst muligt

OPSTART:

Hurtigst muligt