

Account Manager søges til nyoprettet stilling hos brancheportal i vækst

Her får du en enestående mulighed for selv at præge udviklingen og indholdet i en nyoprettet stilling. Detailfolk.dk er et hastigt voksende branchesite og net-medie, der nu søger en engageret Account Manager der skal varetage salget af jobannoncer og onlinebannere. Med reference til direktøren bliver du en del af et lille ungt team, hvor hverdagen er afvekslende og tempofyldt.

Du får selvstændigt ansvar for at etablere kontakt til dine kunder, der spænder bredt, og dækker både leverandører til detailbranchen, detailkæder, rekrutteringsbureauer samt andre virksomheder, der vil i kontakt med beslutningstagere og ansatte i detailbranchen. Salget vil ske dels via telefonen, og dels ved personlige salgsmøder kunderne.

Primære arbejdsopgaver

- Gennem en målrettet og opbyggende indsats via telefonen at skabe salg, relationer og kundemøder.
- I samarbejde med direktøren at udarbejde salgsstrategier, der styrker værdien og samarbejdet for både os og kunden.
- Gennemføre kundemøder og sikre salgsindsatsen fra start til slut.
- Medvirke til udarbejdelse af salgsbudgetter.
- Udarbejde handlingsplaner, der sikrer opnåelse af dit salgsbudget.
- Lejlighedsvis deltage i messeaktiviteter eller lignende.

Din profil og baggrund

- Du har en relevant salgsmæssig baggrund med erfaring fra en lignende Account stilling
- Du trives med canvas-salg og ved at det er det troværdige salg og din personlighed, der skaber relationer.
- Du har en klar vindermentalitet, hvor dit smittende engagement og humør går hånd i hånd.
- Du arbejder målrettet, systematisk og resultatorienteret og ved, at opfølgning er altafgørende for succes.
- Du formår hurtigt at skabe tætte og længerevarende relationer – også via telefonen.
- Du må gerne have erfaring fra salg af jobannoncer og/eller onlinebannere.
- Du er rutineret it-bruger og fortrolig med Office-pakken.
- Du har gode mundtlige og skriftlige formuleringsevner på dansk, og evt. engelsk.

Vi tilbyder

- Et spændende job med masser af ansvar og frihed i det daglige arbejde.
- En tempofyldt hverdag i en hastigt udviklende branche.
- En uformel tone med masser af smil og humor.
- En attraktiv produkt-portefølje, der vinder på både indhold og pris.
- Gode indtjeningsmuligheder, der består af en god fast grundløn samt provision.
- Kilometergodtgørelse efter statens takster ved kørsel i egen bil. (Egen bil er et krav)

Ansøgningsfrist: 20. april 2015

Om detailfolk.dk

Vi har siden juni 2012 været den mest relevante brancheportal for alle detailfolk med interesse for tendenser, nyheder eller udviklingen i detailbranchen generelt – vi vil være med til at bryde vanetænkningen i detailbranchen med nye tanker og inspiration. Vores målgruppe er alle, der arbejder i tilknytning til detailbranchen eller har interesse for denne spændende branche. Vi har kontor på Amager ved København, der vil være dagligt arbejdssted.

Ansøgning

Mail din ansøgning inkl. CV til job@detailfolk.dk hurtigst muligt, dog senest den 20. april 2015. Du bedes skrive 'Account Manager' i emnefeltet i mailen og angive, hvor du hørte om jobbet. Har du spørgsmål til jobbet, kan du kontakte direktør Dennis Clausager på telefon: 26202026.